

Bonjour,

Je ne suis pas contre la vente sur internet des assurances de personnes mais je trouve que c'est une perte de temps et que ça ne fonctionnera pas. J'aimerais apporter une solution beaucoup plus porteuse : prime déductible d'impôt.

En effet, à mon avis, le problème n'est pas l'accessibilité des produits d'assurance mais le budget déjà saturé des gens. L'endettement, le coût de la vie et les impôts élever étouffes les consommateurs et ne leurs permettent plus de pourvoir payées les primes d'assurances afin d'avoir les protections nécessaire pour les protégés et protégé leurs familles. On aura beau vendre sur internet, les gens n'auront pas plus d'argent à dépenser. Pourquoi ne pas mettre les primes d'assurances déductibles d'impôt? N'oublions jamais que c'est le gouvernement qui devra supporter le fardeau des gens sans assurance en cas de pépin.

Pourquoi je crois que la vente d'assurances sur internet est une perte de temps et d'argent?

- 1- Ce sont des produits complexe et hautement personnalisable, c'est impossible pour le commun des mortels de faire les bon choix correspondant à c'est besoin. Oui, vendre sur internet mais chaque ventes devraient être autorisé par un conseiller en sécurité financière afin de protéger le public.
- 2- Pour ceux qui disent que c'est mieux d'avoir une protection inadaptée plutôt que rien. Je réponds que le problème n'est pas l'accès aux produits d'assurance mais le manque de budget des ménages. (trop taxé) Pourquoi ne pas mettre les primes d'assurances déductibles d'impôt?
- 3- Banalisation des produits d'assurances complexe : Vendre sur internet des produits d'assurance de personnes revient à passer le message au public «magasine des assurances comme tu te magazine une pizza». Dans les faits, c'est loin d'être la réalité et je crois que nous devons être francs envers le public.

Bien à vous,



Alberto Plevano

